

Wir wollen wachsen und suchen:

Mitarbeiter (m/w/d) im Vertrieb / Telefonmarketing

flexibel im Wechsel zwischen Büro und Homeoffice

Wir sind ein Team aus Spezialisten, das sich mit COSTengineering und VALUEengineering beschäftigt. Im produzierenden Gewerbe setzen wir zusammen mit unseren Kunden Verbesserungen im zweistelligen Prozentbereich um, 30% sind hier durchaus möglich.

Wir erbringen täglich Höchstleistung, um so vielen Unternehmen wie möglich dabei zu helfen, ihr Potenzial voll auszuschöpfen. Dabei legen wir viel Wert auf Eigenständigkeit und Zuverlässigkeit und wissen sehr genau, dass wir nur im Team herausragende Leistungen erbringen können. Vertrauen ist die Basis unserer Zusammenarbeit.

Deine Aufgaben

Du bereitest Kontakte und mögliche Interessenten vor, damit daraus Vertragsabschlüsse werden. Du gehörst bei uns im Team also zu den DEAL-Makern! Die Rolle der Deal-Maker ist es:

- Neue Leads- und Kundenkontakte generieren,
- Das Team laufend mit neuen Anfragen versorgen,
- Qualifizierungsgespräche durchzuführen und
- unsere Beratungsinhalte verkaufen

Dabei ist das Ziel wichtiger als die Vorgehensweise. Wir haben zwar eine Systematik aufgebaut, lernen aber ständig dazu. Vielleicht kannst Du Dich hier ebenfalls mit einbringen und die Abschlussquote erhöhen? Verbesserungsvorschläge sind herzlich willkommen.

Mindset

- Eigeninitiativ
- Neugierig und offen für Neues
- Longlife Learning / Immer besser werden
- Anspruchsvoll gegenüber seinen eigenen Leistungen
- Nicht zufrieden geben mit dem Status Quo
- Spaß am Dienen/Helfen/Unterstützen
- Freundlich hartnäckig (zum Verkaufsabschluss)
- Verkaufen beginnt mit einem NEIN (Noch Eine Information Nötig)

August 2021

Qualifikation

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Verständnis für den Aufbau und Funktionsweise von Unternehmen
- Sachverhalte/Zusammenhänge analytisch und logisch schnell auffassen
- Offene, kooperative Kommunikation und Zuhören können
- Gute Kenntnisse in Deutsch und Englisch, Wort und Schrift
- Sehr gute EDV Kenntnisse (Office 365, schnell schreiben, Salesforce)
- Führerschein Klasse B (PKW)

Vielleicht auch interessant

- Vollzeit, Festanstellung
- Betriebliche Weiterbildung
- Erfolgsbeteiligung
- Firmenhandy
- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice möglich

Ganz wichtig ist uns, dass Du als Mensch zu uns passt. Wir brauchen daher im ersten Schritt keine formelle Bewerbung. Schick uns doch gerne ein Video von Dir, auf dem Du uns erläuterst, warum Du bei EBITengineers arbeiten und was Du mit uns zusammen erreichen möchtest. Oder schick uns eine Email mit Deinen Kontaktdaten und ein paar Infos über Dich an frank.broecker@EBITengineers.com.

Wir bieten ein spannendes Umfeld, ein super Team, gute Tools für die tägliche Arbeit und gute Verdienstmöglichkeiten. Ich freue mich auf Deine Bewerbung.

Mit besten Grüßen,

Frank Bröker

P.S.: weitere Infos zu uns findest Du neben der Website auch auf Facebook, Youtube und bei iTunes, Du findest mich persönlich auf Facebook, Xing und LinkedIn